

## Datos Personales

Gonzalo Gabriel Gutierrez

26-10-1983

DNI: 30.339.819

En pareja – 2 hijos

Cel: 2901- 51 0493

Email: [gonzalo134@hotmail.com](mailto:gonzalo134@hotmail.com)



## Objetivo

Mi objetivo es poder desarrollarme en una empresa que me permita aplicar todos mis conocimientos y experiencia, como también seguir capacitándome para poder cumplir con todos los objetivos que sean planteados

## Experiencia Laboral

- Ineba S.A - Junio 2013 a Diciembre de 2017

### **Analista comercial**

-Manejo de convenios, negociación de aumentos, confección de presupuestos, con obras sociales y prepagas.

-Atención de empresas. Confección de presupuestos y atención personalizada

-Análisis y confección de informes para la dirección comercial. Costos, presupuesto anual, análisis de capacidad ociosa, valoración objetiva de medicos según atención, propuestas de mejora para el área, entre otros.

-Gestión de Marketing. Organización de eventos, comunicación institucional, colaboración en el desarrollo de piezas de marketing, como flyers, posters y avisos publicitarios, manejo de stock de flyers, merchandising como también manejo de sus respectivos proveedores.

-Manejo de redes sociales, Facebook, Twitter, Youtube, realizando campañas, captación y fidelización de clientes.

-Carga y actualización de página web institucional. Carga de contenidos y propuestas de mejoras para llevar adelante junto al proveedor.

- Centro de Diagnostico Dr. Enrique Rossi S.A. – Mayo 2012 a Junio 2013

### **Ejecutivo de cuentas**

-Visitas médicas. Fidelización de medicos de distintas especialidades para trabajar con la empresa. Area Capital Federal.

-Realización de encuestas de calidad. Relevamiento de calidad en los estudios, propuesta de mejoras en el servicio y captación de oportunidades de negocio.

-Participación activa en actividades de promoción. Eventos grandes, medianos y chicos. Invitación personalizada, participación en congresos internacionales.

- Swiss Medical S.A. – Mayo 2010 a Mayo 2012

**Ejecutivo de Cuentas Ssr, Administración Operativa de Prestadores,**

- Contratación de Centros Médicos, prestadores individuales, mas de 400 cuentas.
- Negociación de honorarios y temas contractuales, nexos entre el prestador y la empresa.
- Análisis de perfil del prestador. Detección de desvíos.

- Swiss Medical S.A. – Enero 2008 a Mayo 2010

**Departamento de facturación**

- Cobranzas y manejo de cuentas corrientes en entorno SAP.
- Conciliación de cuentas y ajustes de las mismas.
- Liquidación de honorarios y pago a través de SAP.
- Reportes mensuales para la Gerencia del sector.
- Reporte de gastos y costos. Análisis de consumos de farmacia
- Colaboración en el diseño de circuitos administrativos.
- Facturación de terceros e intercompany.
- Emisión de facturas en SAP de alquileres de consultorios

- Swiss Medical S.A. – Julio 2006 a Diciembre 2007

**Atención al público**

- Recepción de guardia médica y consultorios de la Clínica Suizo Argentina

- Boreal Administración y Finanzas – Noviembre 2004 a Julio 2006

- Dpto. de Tesorería realizando cobranzas y depósitos en bancos.
- Encargado en sucursal de Capital Federal del sector Correo y Logística.

Estudios

- Estudios Universitarios: Carrera “LIC. EN ADMINISTRACION DE EMPRESAS”, en la Universidad de Ciencias Empresariales y Sociales (U.C.E.S.). Incompletos
- Estudios Secundarios: Título “TÉCNICO ELECTRONICO”. Colegio Técnico Provincial “Olga B. de Arko” de la ciudad de Ushuaia, año 2002.

Conocimientos

- Manejo de sistema operativo Windows y MAC.
- Manejo de Office Intermedio.
- Nivel de Excel Avanzado.
- Nivel de Access Intermedio.
- Inglés oral y escrito básico.

### Otros conocimientos

- Conocimientos de SAP, Modulo FI, capacitación a cargo de Accenture.
- Seminario de capacitación sobre negociación “El arte de Negociar” dictado por Ernst & Young
- Curso de Negociación avanzada, dictado por IDEA
- Jornada de capacitación sobre “Diseño y gestión de indicadores” dictado por BDO
- Curso de Access nivel 1, dictado por EXO Training Center oficial de Microsoft